

e-Porozumienie

Witaj w erze e-mediacji.

1. Nasza wizja

Wierzymy, że nikt nie powinien czuć się bezradny w obliczu prawa.

Naszą misją jest oddanie ludziom kontroli.

Zastępujemy stres, stracony czas i wysokie koszty jednym, skutecznym narzędziem do szybkiego porozumienia.

e-Porozumienie

Inteligentna platforma mediacyjna

Rozwiązuj spory szybciej, taniej i skuteczniej
dzięki wsparciu sztucznej inteligencji.

4×

szybciej niż sąd

10×

taniej niż sąd

24/7

dostępność

Witaj ponownie

Zaloguj się, aby kontynuować korzystanie z platformy.

Email

Hasło

☐ Zapamiętaj mnie

[Zapomniałeś hasła?](#)

Zaloguj się

lub

 Zaloguj przez Profil Zaufany

2. Problem

KRYZYSU SĄDOWNICTWA NIE ROZWIĄZANO EFEKTYWNIE

Niewielka część rynku frankowego jest warta miliony złotych.

7 000 - 14 000 zł

tyle wynosi koszt prawników,
który tradycyjne rozwiązanie
narzuca klientom

- My obcinamy to do ułamka,
ustanawiając nową
ekonomiczną normę.

290 000+

aktywnych umów frankowych

- To krytyczna masa klientów
gotowa na **NATYCHMIASTOWĄ
ULGĘ**

120 000 - 350 000 zł

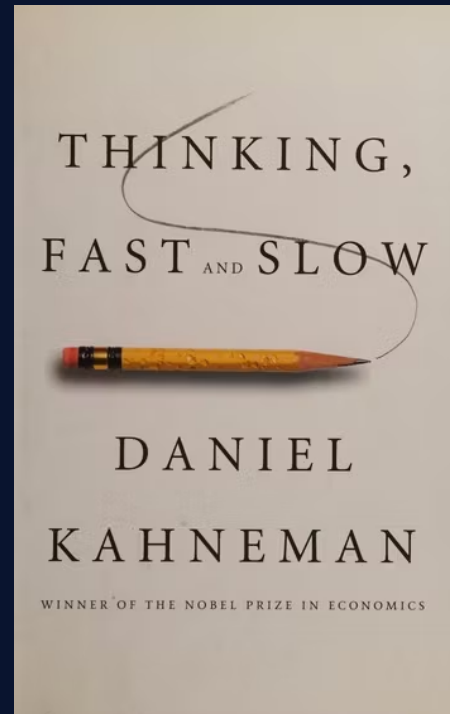
średnia wartość sporu

- Inwestujesz w platformę, która
odblokowuje ten kapitał.

3. "Małość" i czynnik ludzki w wymiarze sprawiedliwości...

1. pismo z biura podawczego na parterze idzie do wydziału na piętrze 2 miesiące.
2. Sąd gubi dokumenty dla postępowania podstawowe, potem proceduje poszukiwania, kończąc je zarządzeniem stwierdzającym, że zaginionych dokumentów nie odnaleziono. Nie tłumaczy, nie wyjaśnia, nie szuka kto zawinił.
3. Sąd przewleka bez żadnego powodu postępowanie o 1,5 roku i w tym czasie nic nie decyduje w sprawie.
4. Sędziowie w jednym postępowaniu zmieniają się jak w kalejdoskopie, jest ich co najmniej 5 i do tego ciągle nowe osoby wspierające. Praktycznie nikt nie zna całości postępowania.
5. Sąd rozpatruje wnioski strony po 2 latach, podobnie zatwierdza rok później sprawozdania.
6. Sąd wydaje wyrok z błędem nie potrafiąc zliczyć prostego rachunku mnożenia w wysokości rat.
7. Sąd kompromitujący błąd nazywa oczywistą omyłką pisarską i prostuje wyrok dopiero po pół roku.
8. Proste postępowanie trwa dzięki temu 5 lat.

Art. 233 k.p.c.



Realne problemy polskiego sądownictwa to:

- 1) zbyt mała kadra administracyjna;
- 2) zbyt niskie pensje w sądownictwie wśród nie-sędziów;
- 3) model odwróconej piramidy wśród asystentów (czyli jeden asystent na kilku sędziów, gdy jeden sędzia powinien mieć 5 znakomitych prawników jako asystentów ze swoimi kompetencjami, którzy są dobrze wynagradzani;
- 4) zbyt duże sformalizowanie procedury - zwłaszcza cywilnej;
- 5) niski poziom zarządzania procesem i niewykorzystywanie okresu przed pierwszą rozprawą, w celu ustalenia faktów spornych / niespornych, aby ograniczyć postępowanie dowodowe przez wymianę pism; - to adresujemy, rozwiązując tym samym problem wymiaru sprawiedliwości;
- 6) ogromny problem z biegłymi i rozmycie ustalenia ich roli w postępowaniach.

Efekt głodnego sędziego

Artykuł [Rozmawiać](#)

[Czytać](#)

[Redagować](#)

[Wyświetl historię](#)

[Narzędzia](#)

Z Wikipedii, wolnej encyklopedii

Efekt **głodnego sędziego** to obserwacja, że wyroki sędziów są łagodniejsze po przerwie na posiłek. Od czasu pierwotnego badania termin ten ewoluował, obejmując nurt badań dotyczących wpływu głodu na zachowania ekonomiczne i społeczne. Sugerowano jednak, że może to być artefakt wynikający z planowania spraw. ^[1]

Oryginalne badanie [\[edytuj \]](#)

Badanie decyzji izraelskich [komisji ds. zwolnień warunkowych](#) przeprowadzono w 2011 roku. ^[2] Wykazało ono, że odsetek osób udzielających zwolnień warunkowych wynosił 65% na początku sesji, ale spadał niemal do zera przed przerwą na posiłek. ^[2] Autorzy zasugerowali, że wyczerpanie psychiczne w wyniku zmęczenia powodowało, że decyzje coraz częściej faworyzowały status quo, podczas gdy odpoczynek i regeneracja przywracały chęć podejmowania odważnych decyzji. Artykuł, który został opublikowany w *Proceedings of the National Academy of Sciences*, był [wielokrotnie cytowany](#) – do 2021 roku 1380 razy. ^[3]

4. Dlaczego teraz?

- W końcu dysponujemy technologią i mocą obliczeniową, która pozwala rozwiązać problem skutecznie – w czasie rzeczywistym, w jednym narzędziu.
- Wzrastający trend na negocjacje i ADR ([hyperlink 1](#), [hyperlink 2](#))

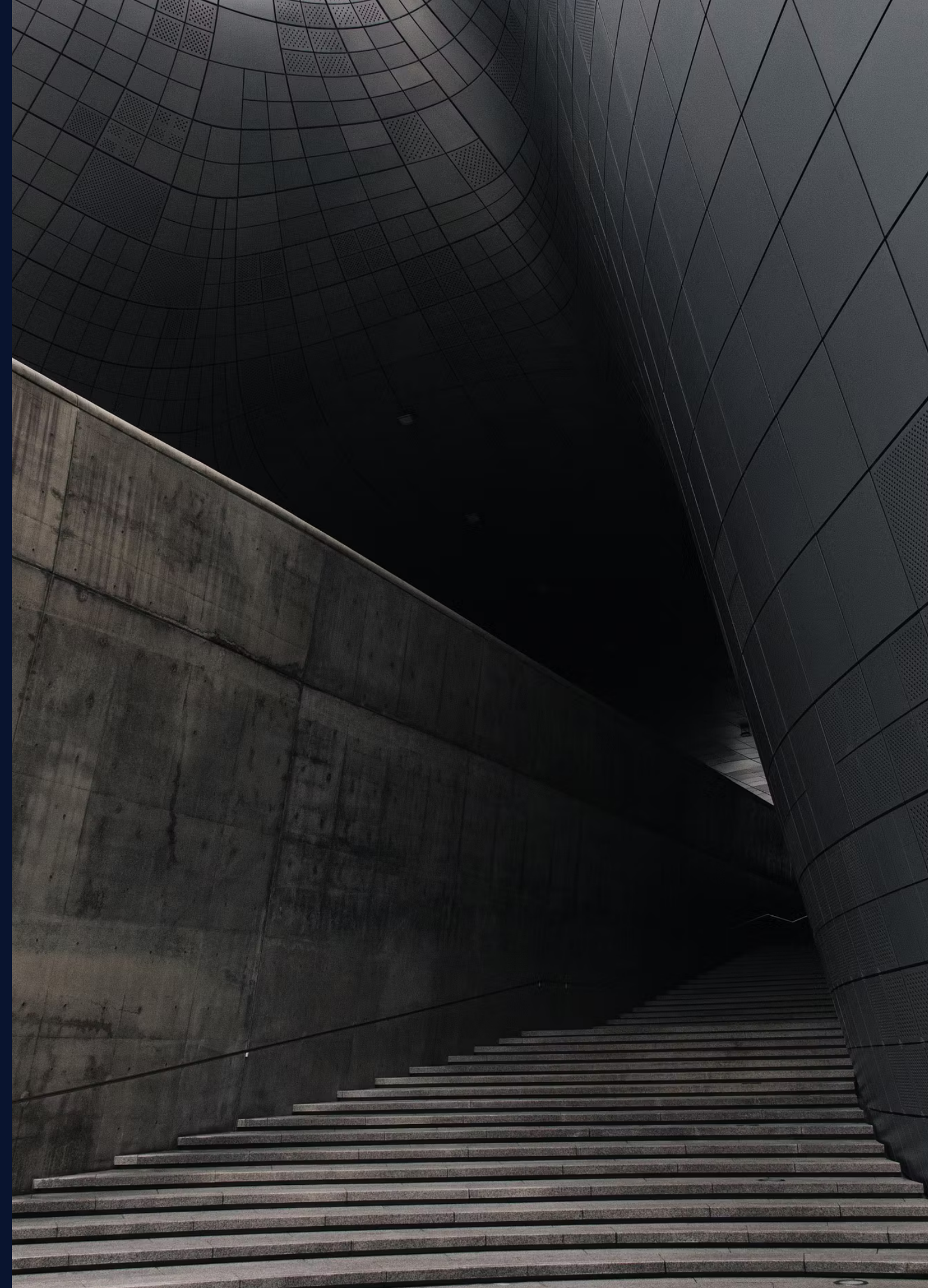
"AI mediation might not yet be commonplace, but before long, it is likely to play an integral role in dispute resolution."

~ Harvard Law School

"Disputes often involve large volumes of data, which AI can quickly sift through and analyze. "Generative AI tools, trained on vast data sets, have exceptional capacity for natural language processing, allowing them to rapidly search, compare, summarize, and extract insights from large volumes of text, images, and data."

~ American Arbitration Association

- Strategia frankowa PKO BP S.A. ([hyperlink 1](#), [hyperlink 2](#))
- Mieliśmy szczęście



5. Kontrariańska prawda wg. Petera Thiel'a

e-Porozumienie usuwa największy chaos w biznesie — wielokrotną wymianę dokumentów, poprawki w Wordzie i setki maili lub proces przed Sądem. U nas dokument powstaje, jest negocjowany i podpisywany w jednym miejscu. Użytkownicy zyskują czas, oszczędzają pieniądze i finalizują umowę bez emocji.

Witaj ponownie

Zaloguj się, aby kontynuować korzystanie z platformy.

Email

Hasło

☐ Zapamiętaj mnie

[Zapomniałeś hasła?](#)

Zaloguj się

lub

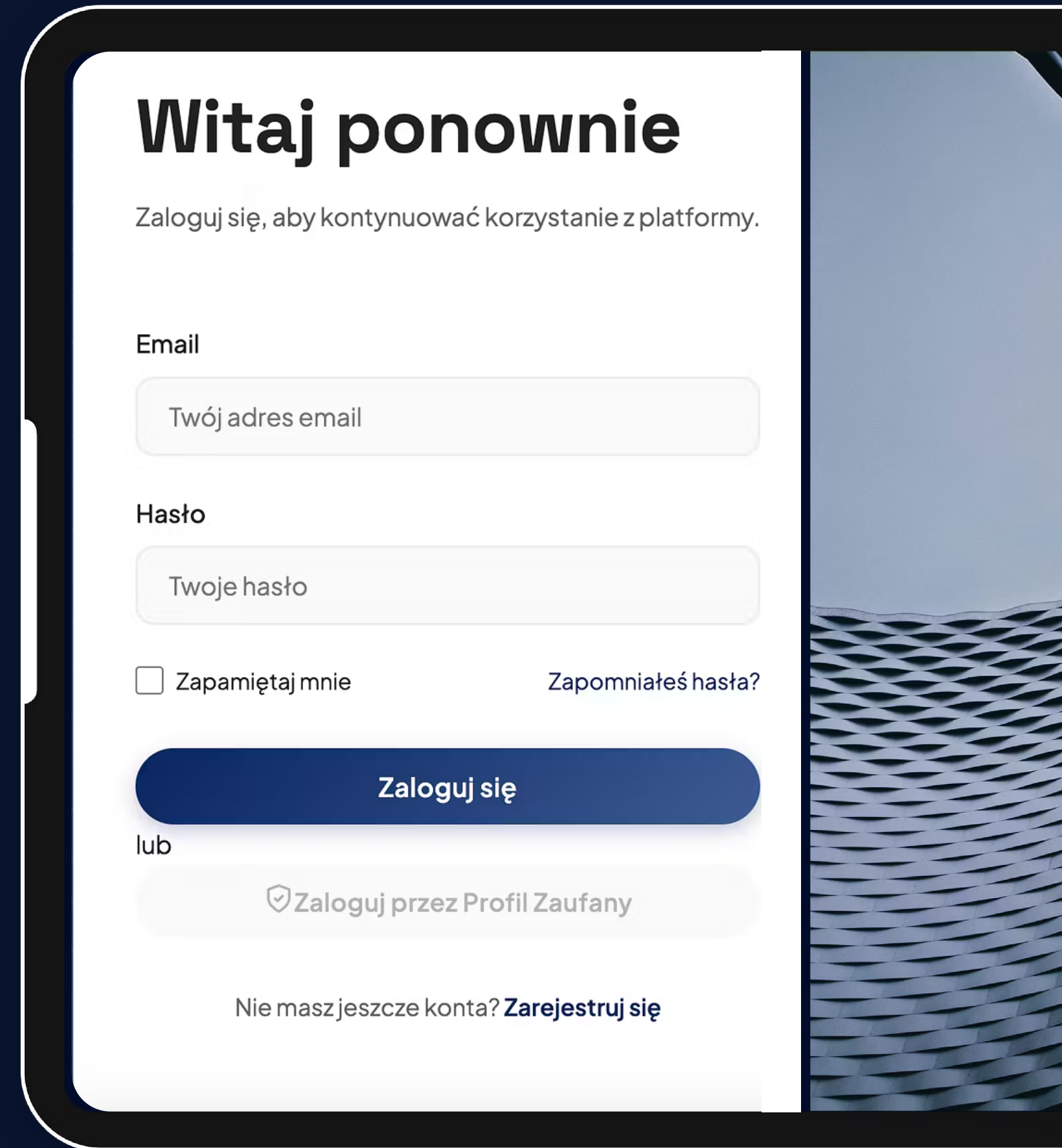
 Zaloguj przez Profil Zaufany

Nie masz jeszcze konta? [Zarejestruj się](#)



5. Kontrariańska prawda wg. Petera Thiel'a

e-Porozumienie nie konkuruje ze starym systemem. My go zastępujemy.



Witaj ponownie

Zaloguj się, aby kontynuować korzystanie z platformy.

Email

Hasło

☐ Zapamiętaj mnie [Zapomniałeś hasła?](#)

Zaloguj się

lub

 [Zaloguj przez Profil Zaufany](#)

Nie masz jeszcze konta? [Zarejestruj się](#)

6. Produkt i działanie

Introducing video

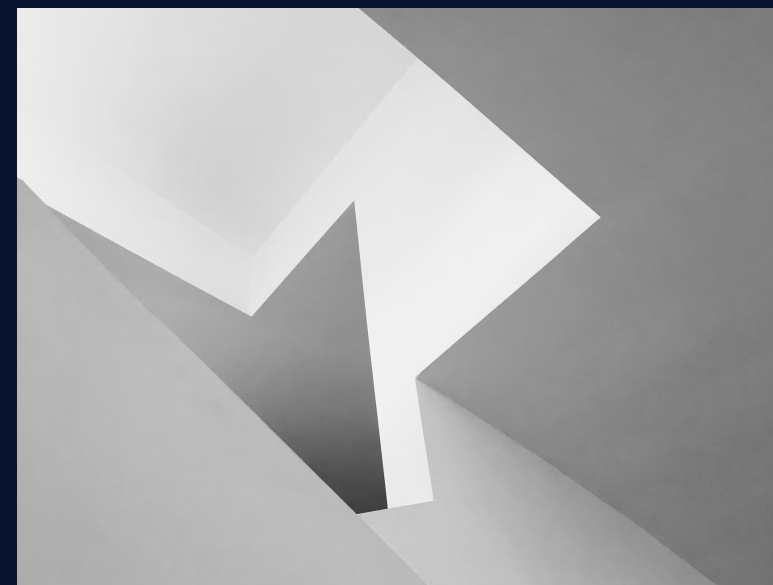
7. Model biznesowy

Wygoda i prostota: Klienci płacą ułamek ceny za prostą, zrozumiałą i transparentną procedurę online i polubowne rozwiązanie sporu bez stresu i skomplikowanych formalności.



Osoby fizyczne

$\frac{1}{3}$ model freemium
 $\frac{2}{3}$ paywall - 199 pln/sprawa



Kancelarie prawne/mikro i małe przedsiębiorstwa

399 - 1999 pln
w zależności od zużycia
tokenów



Średnie i duże przedsiębiorstwa

Model licencyjny
20 000 - 100 000 pln+ /msc.

7. Model biznesowy c.d.

Etap Usługi (Wartość)	Część Modelu	Uzasadnienie
1. Punkty zgodne	Freemium (1/3 bezpłatna)	Etap dotyczy wstępnej analizy i weryfikacji dokumentów, w ramach której platforma identyfikuje podstawowe punkty sporne i ustala, co jest bezsporne, umożliwiając użytkownikowi podjęcie decyzji o kontynuacji.
2. Rozbieżności	Paywall (2/3 płatne)	Ujawnienie dokładnego zakresu różnic prawnych, również na podstawie analizy AI (model przeszkolony na tysiącach wyroków).
3. Propozycja ugody	Paywall (2/3 płatne)	To kluczowa wartość - automatyczne generowanie gotowej ugody (dokumentu z mocą prawną) zgodnej z orzecznictwem SN oraz TSUE wraz z iteracjami – jest elementem krytycznym, który wymaga uiszczenia opłaty w wysokości 199 PLN przez klienta indywidualnego. Dostęp do dokumentów następuje po uiszczeniu opłaty przez obie strony.

8. Potencjał rynkowy

1. UGODA WYWOŁUJĄCA MOC PRAWNĄ

- Dedykowany AI-mediator przeszkolony na tysiącach wyroków i ugód
- Wykorzystuje polski model językowy Bielik
- Automatycznie generuje propozycje ugód zgodne z orzecznictwem SN i TSUE.

2. NOWY STANDARD PRĘDKOŚCI I KOSZTÓW

- Ugoda w 72 godziny (3 dni) zamiast 18-36 miesięcy spędzonych w sądzie.
- Koszt dla klienta: 199 PLN zamiast średniej 7.000-14.000 PLN.
- Współczynnik LTV/CAC: 3,9-15x – efektywny i realistyczny model biznesowy.
Przy koszcie 1000 zł na pozyskanie klienta (CAC), zarobek wynosi co najmniej 3900 pln (LTV).

3. PEŁNA INTEGRACJA I BEZPIECZEŃSTWO

- Weryfikacja tożsamości przez zintegrowany mObywatel i nadchodzący portfel cyfrowy.
- Zintegrowany kwalifikowany podpis elektroniczny.
- Automatyczny, bezstronny i transparentny generator umowy ugodowej.
- Automatyczna wysyłka ugody do Sądu.
- Maksymalne bezpieczeństwo: Szyfrowanie End-to-End i przetwarzanie danych zgodne z RODO.

9. Unikalne funkcjonalności

"Język angielski nie jest językiem o najwyższej wydajności **w zadaniach o długim kontekście, a językiem czołowym okazał się polski.**"

"Polski to najlepszy język do promptowania. Brzmi niewiarygodnie, tym bardziej, że AI ma z naszym językiem pewien kluczowy problem – chodzi o fakt „stosunkowo niewielkiej ilości zasobów” w naszym języku, które służą do trenowania LLM-ów. **Mimo to badacze nie mają wątpliwości: boty, pracując w tym języku popełniają mniej błędów, potrafią trafniej odpowiedzieć i lepiej przeanalizować duże zbiory dokumentów**".

[badanie - [hyperlink do źródła](#)]

- Eporozumienie.pl integruje Bielika - pierwszy polski duży model językowy LLM.
- Eporozumienie.pl wykorzystuje **kwalifikowany podpis elektroniczny** mający moc prawną własnoręcznego podpisu udostępniany bezpłatnie od 23.10.2025 roku w mObywatelu. Integracja tej funkcji, wraz z **automatycznym generowaniem umowy ugodowej wysyłanej do Sądu**, czyni eporozumienie.pl jedynym i wyjątkowym narzędziem tego rodzaju w swojej dziedzinie.



10. Konkurencja i przewaga



Przewaga konkurencyjna

Rynek narzędzi do digitalizacji dokumentów rośnie dynamicznie, ale większość produktów skupia się tylko na drobnych usprawnieniach (np. na e-podpisie, researchu przepisów).

My upraszczamy cały proces. To właśnie daje nam przewagę – tak jak Apple wygrało nie liczbą funkcji, ale prostotą i doświadczeniem użytkownika.

My robimy to samo w obszarze negocjacji i rozwiązywaniu konfliktów.

Dlatego osiągniemy sukces. Tworzymy rozwiązanie, które może stać się standardem – nowy „Apple” w naszej kategorii: prościej, szybciej, taniej i lepiej. Inwestorzy szukają produktów, które rozwiązują realny problem i mają potencjał skalowania. My już to mamy.

11. Go-to-market plan

11.2025 – 05.2026

**Walidacja produktu i
zabezpieczenie podstaw monopolu.**

Przekształceniu MVP w skalowalny produkt i zabezpieczeniu pierwszych partnerstw.

05.2026 – 11.2026

**Wczesna komercjalizacja i
dominacja niszy.** Pełna komercjalizacja i dążenie do break-even.

11.2026 – 11.2027

Skalowanie, monopol i ekspansja terytorialna. Osiągnięcie pełnej dojrzałości rynkowej w Polsce i rozszerzenie działalności na nowe gałęzie.

Idealny klient (teoria Simona Sinek'a)

Wie, że Sąd to nie budynek, a usługa. Chce szybko osiągnąć cel, a wartością nadrzędną jest zażegnanie sporu, które wartościuje ponad długotrwałą batalię procesową - oznakę tradycyjnych sądów, które bezpowrotnie niszczą relacje między stronami.

Nabycie nowego klienta

Optymalizacja lejka konwersji i automatyzacja akwizycji, w szczególności poprzez wydarzenia branżowe, szeroką siatkę kontaktów oraz kanałami cyfrowymi - poprzez obecność w social media.

Skalowalność

Skalowanie liczby ugód poprzez integracje API (PaaS) - wdrożenia w istniejących systemach obsługi klienta (CRM, platformy internetowe, HR-tech). Inbound marketing, automatyzacja leadów, strategiczne partnerstwa z instytucjami.

Idealny Inwestor

To osoba lub instytucja, która postrzega długotrwałe, kosztowne i stresujące procesy sądowe jako **status quo, które należy zakwestionować.**

Wierzy w siłę innowacji w sektorze prawnym, w którym system funkcjonuje niezmiennie XIX wieku. Wierzy w Konstytucyjne prawo do Sądu i jego powszechną dostępność.

12. Twórcy

Rozumiemy biznes, technologię i prawo.
Jesteśmy wizjonerami gotowymi dostarczyć rozwiązanie,
które zmieni zasady gry.



Simone Barszczak
Co-founder,
Business Developer



Paweł Urzenitzok
Co-Founder



Mikołaj Uroda
Co-founder,
CTO

13. Obecny status projektu

Obecny status

Gotowy model operacyjny,
działający MVP

- **Marzec 2025**
Koncepcja produktu
- **Wrzesień 2025**
Działające MVP
- **Listopad 2025**
Walidacja produktu i
pozyskiwanie funduszy
- Realizacja go-to-market
planu...

Dotychczasowe osiągnięcia

Walidacja popytu, zbudowanie
MVP, pierwsze testy/feedback

- **1.**
Pozytywnie zwalidowaliśmy
potrzebę stworzenia
narzędzia na rynku
- **2.**
Stworzyliśmy MVP z
kluczowymi funkcjami
- **3.**
Podczas 8/9 odbytych
rozmów, rozmówcy rozumieli
narzędzie i potwierdzili na nie
popyt.

Wykorzystanie środków

Na co wykorzystamy zgromadzone
środki?

- **1.**
Budowa pełnej wersji aplikacji
- **2.**
Marketing produktu
- **3.**
Sprzedaż produktu

<https://www.eporozumienie.pl>

Dziękujemy za uwagę.

Listopad 2025

Skontaktuj się z nami
eporozumienie@protonmail.com / 

Try Pitch





Want to make a presentation like this one?

Start with a fully customizable template, create a beautiful deck in minutes, then easily share it with anyone.

Create a presentation (It's free)