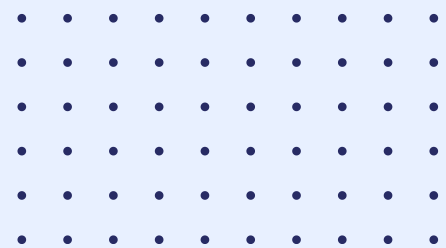
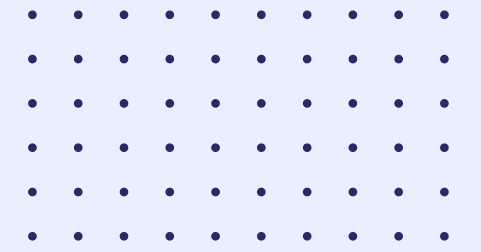
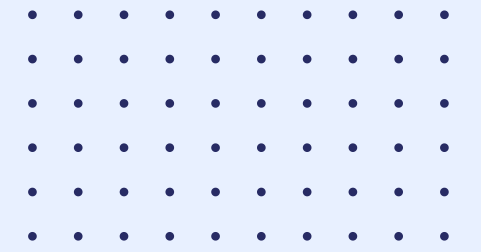


**CZAS BILOWALNY I NIEBILOWALNY  
A MOŻE VALUE-BASED BILLING?  
O ROZLICZANIU PRACY PRAWNIKÓW**

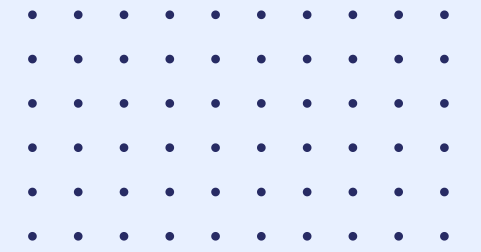




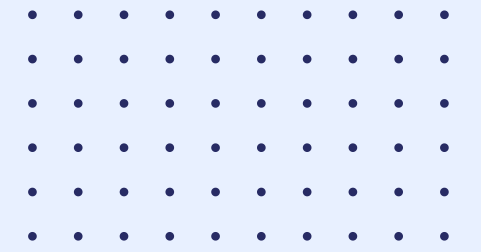
# MITY ZWIĄZANE Z CZASEM PRACY



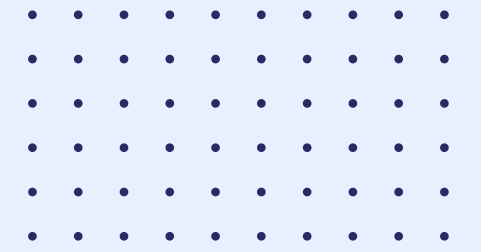
Im więcej godzin pracy,  
tym **lepsz** prawnik.



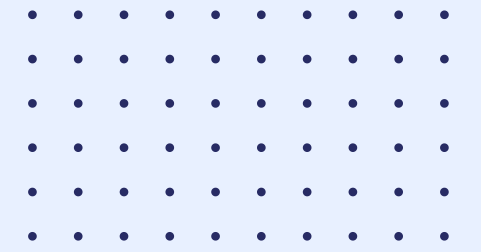
Czas bilowalny to **jedyny** ważny czas.



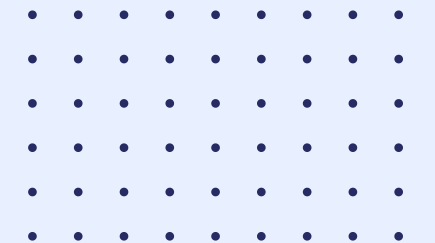
Prawnik **zawsze musi** być dostępny.



Im więcej **zrobię**, tym więcej zarobię.



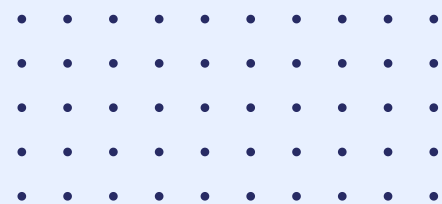
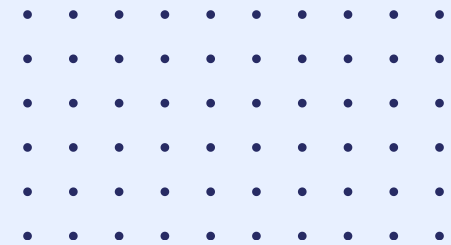
Technologia **nie wpływa**  
na zarządzanie czasem, to balast.



**Każda praca się opłaca.**



# ŚWIADOMOŚĆ SZANSĄ NA WOLNOŚĆ WYBORU



**BILLABLE (FAKTUROWANE)**  
GODZINY BILLABLE TO TE, KTÓRE MOŻNA  
BEZPOŚREDNIO OBCIĄŻYĆ KLIENTA. SĄ TO  
GODZINY PRACY POŚWIĘCONE  
NA KONKRETNE ZLECENIA KLIENTA.

60 %

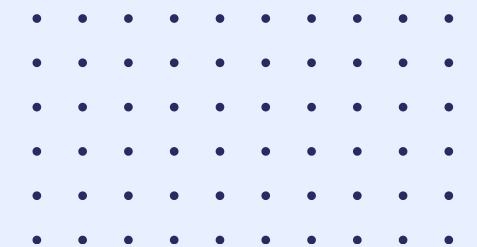
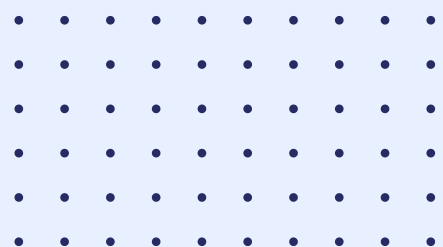
**NON-BILLABLE (NIEPODLEGAJĄCE FAKTUROWANIU)**  
GODZINY NON-BILLABLE TO TE, KTÓRE NIE MOGĄ  
BYĆ BEZPOŚREDNIO OBCIĄŻONE KLIENTA.  
OBEJMUJĄ DZIAŁANIA ADMINISTRACYJNE,  
SZKOLENIA, ROZWÓJ BIZNESU I INNE.

40 %

Praca **poza zakresem** pracy ustalonym z klientem!

Opieramy się na **opinii zamiast na prawdzie** związanej ze stawką efektywną.

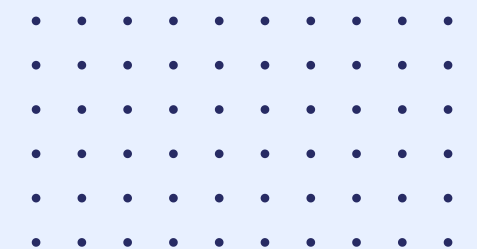
Rentowność podniesiesz na **podniesieniu czasu utylizacji, i zwiększeniu ceny za stawkę efektywną.**



**5 LAT TEMU NA 100 KLIENTÓW PONOWNIE KUPOWAŁO 76.**

**W OBECNYCH CZASACH 53 PONOWNIE KUPUJE, A PROGNOZUJE SIĘ, ŻE LICZBA PONOWNIE KUPUJĄCYCH ZA PIĘĆ LAT WYNIESIE 37.**

**BĘDZIEMY MIEĆ DWUKROTNY SPADEK W ZAKRESIE LOJALNOŚCI KLIENTÓW (Z 76 DO 37)**



# VALUE-BASED BILLING

Billuj wartość, nie czas.

Nie sprzedawaj, spraw by chcieli kupować.

Kto nie może być Twoim klientem?

Komu musisz powiedzieć - Nie!?

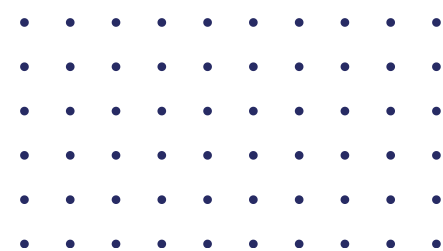
Pokaż wartość, pokaż jakość usługi.

Dowiedz się na czym zarabia Twój Klient.

Zrozum prawdziwy problem klienta.

Policz z klientem ile dla niego warty jest problem/wyzwanie.

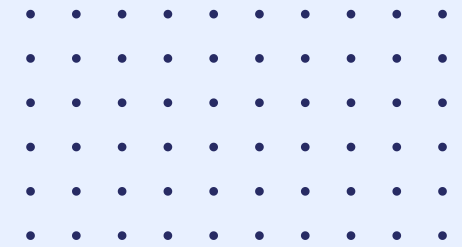
Zawsze badaj perspektywę drugiej strony.



RENTOWNA

KANCELARIA

DZIĘKUJĘ



Piotr Chodosz  
właściciel  
Rentowna Kancelaria



tel: +48 573-155-296  
mail: [piotr@rentownakancelaria.pl](mailto:piotr@rentownakancelaria.pl)  
strona: [www.RentownaKancelaria.pl](http://www.RentownaKancelaria.pl)

